teamix®
SOLIDE IT-INFRASTRUKTUR

Challenge accepted?
teamix.de/jobs

Wir sind ein IT-Systemhaus.
Und zwar ein richtig gutes!

Du bist ein Verkaufsexperte? Kundenorientierung und Teamgeist sind nicht nur Schlagwörter für Dich? Wenn du dazu noch kontakt- und kommunikationsstark bist, dann bist Du der Account Manager (m/w), nach dem wir suchen!

teamix ist anders. Wir sind ein junges Experten-Team, in dem jedes Teammitglied mit Leidenschaft und Engagement bei der Sache ist. Als spezialisierte Know-how Firma unterstützen wir Unternehmen bei der optimalen Ausrichtung Ihrer IT-Infrastruktur. Dabei ist es unser Anspruch und Ziel, jeden einzelnen Kunden und jedes einzelne Projekt mit höchster Qualität zu unterstützen. Bedingungslos.

Arbeitsort ist die teamix Zentrale in Nürnberg, die Stelle ist ab sofort zu besetzen.

Wenn Du dich nicht davor scheust auch mal ins kalte Wasser zu springen dann sende noch heute Deine Bewerbung inkl. Lebenslauf, relevanten Zeugnissen und evtl. Projektreferenzen an **Erik Eppelmann** (jobs@teamix.de) und werde Teil der teamix Community!

Wenn du die teamix vorab schon etwas kennen-lernen möchtest, sind diese Anlaufstellen ein guter Weg:

Blog: http://blog.teamix.de/
Twitter: https://twitter.com/teamix
Facebook: https://www.facebook.com/teamix
XING: http://www.xing.com/companies/teamixgmbh
LinkedIn:
http://www.linkedin.com/company/team-ix-gmbh

Wir freuen uns auf Dich!

Zertifikat seit 2014
audit berufundfamilie

Account Manager (m/w)

Das sind Deine Aufgaben:

- Unterstützung des vorhandenen Vertrieb-Teams
- Akquise von Neukunden im Außen- und Innendienst
- Eigenverantwortlicher Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung von Kunden-Beziehungen
- Erarbeitung und Umsetzung von Business-Plänen
- Telefonische und persönliche Beratung von Kunden
- Qualifizieren und Bearbeiten von Kundenanfragen
- Erstellen und Nachverfolgen von Angeboten
- Führen von Vertriebsstatistiken und Forecasts
- Dokumentation im Rahmen des CRM
- Kontinuierliche Stammdatenpflege

Das solltest Du mitbringen:

- Abgeschlossene, kaufmännische Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Account Management im Systemhaus-Umfeld
- Technische Kenntnisse und Verständnis für komplexe Lösungen
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Erfahrung im Umgang mit Dienstleistern, Partnern und Kunden
- Hohes Verantwortungsbewusstsein, zuverlässige Arbeitsweise und Teamgeist
- Planungs- und Organisationstalent mit strukturierter Arbeitsweise
- Kommunikationsfähigkeit und effektives Informationsverhalten
- Selbständigkeit und Eigeninitiative sowie starke Kundenorientierung

Das bieten wir Dir:

- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt
- Einen Firmenwagen
- Interessante Projekte auf hohem technischen Niveau
- Selbstständiges Arbeiten in einem hoch motivierten und dynamischen Team
- Eine Vielzahl an Weiterbildungs- und Fortbildungsmöglichkeiten
- Raum für persönliche Weiterentwicklung, kollegiales Miteinander und unkomplizierte Zusammenarbeit
- Angenehmes Arbeitsumfeld in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und vielfältigen, innovativen Themenfeldern

Folge uns!